



## **Cómo conocer e influir positivamente sobre las personas:**

### **JORNADA GRATUITA** de Comunicación No Verbal Científica

La Comunicación No Verbal Científica, centra su base de Trabajo en la Neurociencia y en tres Disciplinas, la Sinergología, las Microexpresiones (FACS – Facial Action Coding System ) y la Paralingüística. Estudia y descifra el lenguaje corporal no consciente, que supone el 93% de la comunicación.

Todas ellas trabajan de una manera **completamente Científica**, realizando miles de estudios en comparaciones gestuales, para llegar a determinar patrones comunes, estadísticamente probados y a la vez poseen métodos de interpretación de gestos, ítems vocales, microexpresiones corporales y emociones reales, basadas en los últimos avances sobre los hemisferios cerebrales que respalda la Neurociencia.

La **Comunicación No Verbal Científica** le va a permitir afrontar con la máxima información cualquier toma de decisiones que deba llevar a cabo en su trabajo y vida diaria. Le aporta una útil, práctica y potente información acerca de su interlocutor, en todos los momentos en los que interacciona con él, en la detección de sus necesidades, la resolución de conflictos y cierre de compromisos. Y además le permite estar, en esas relaciones, en una situación de dominio sobre su interlocutor. Llegando a comprender cómo está nuestro interlocutor en cada momento, pudiendo de esta manera afianzar y estrechar relaciones de confianza, determinando qué mensajes son los adecuados y cuales no para redireccionar nuestra argumentación.

La **Comunicación No Verbal Científica** nos aporta una útil, práctica y potente información acerca de la persona o personas que tenemos ante nosotros, lo que nos permite afrontar con la máxima información cualquier toma de decisiones que deba llevar a cabo un profesional en su trabajo diario.

Cualquier persona que **venda, negocie o simplemente interactúe con otras personas** se puede beneficiar de la misma, independientemente del tipo de labor profesional que realice, y le permitirá estar en esas relaciones en una situación de mayor confianza y además también de superioridad sobre las situaciones con su interlocutor, al tener información privilegiada sobre el mismo.

Lo que te ayudará a Cómo conocer e influir positivamente sobre las personas.

## CONTENIDO DE LA JORNADA

- 1.-¿Qué es la Comunicación No Verbal Científica?
- 2.-¿Quién se puede beneficiar de ella?
- 3.-Temario
- 4.-Ruegos y preguntas

## TEMARIO

- El funcionamiento del cerebro
- Ejes de la cabeza
- El No verdadero y el No falso
- El Sí verdadero y el Si falso
- El sanpaku
- Los cuadrantes oculares
- Posiciones sentadas
- Uso de las manos dcha y la izquierda
- Las microexpresiones
- La configuración de manos
- La forma de caminar
- Cejas y parpadeos
- Introducción a los micropicoros

## DURACIÓN

Una hora y media.

## FORMADORES

J. Javier Torregrosa Vicedo y Nacho Cobaleda, son Sinergólogos, expertos en Comunicación No Verbal, conferenciantes, profesores en Escuelas de Negocios, colaboradores en distintos medios de comunicación y formadores en los Cuerpos Nacionales de Seguridad del Estado.



J. Javier Torregrosa Vicedo



Nacho Cobaleda